

ЭЛЕКТРОННАЯ ПЛАТФОРМА



**БОЛЕЕ 22 ЛЕТ НА РЫНКЕ
ЭЛЕКТРОННОЙ КОММЕРЦИИ**

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ СЕРВИСЫ

ЗАКУПКИ КОММЕРЧЕСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ РОССИИ

- Добывающая промышленность
- Metallургическая промышленность
- Машиностроение
- Пищевая промышленность
- Агропромышленный комплекс
- Химическая промышленность
- Работы и услуги
- Ритейл

ЗАКУПКИ ПРЕДПРИЯТИЙ ДРУГИХ СТРАН

- Узбекистан
- Казахстан
- Киргизия

ПРОДАЖИ НЕПРОФИЛЬНЫХ АКТИВОВ И НЕЛИКВИДОВ

- Транспорт
- Станки и оборудование
- Металлический лом
- Вторсырье (отходы бумажные, полимерные)
- Изделия, содержащие драгоценные металлы
- Горюче-смазочные материалы

КОРПОРАТИВНЫЕ ЗАКУПКИ И ПРОДАЖИ ОНЛАЙН

ЗА **22 ГОДА** ПРОВЕДЕНО ОКОЛО **1 000 000 ТОРГОВ**
НА ОБЩУЮ СУММУ БОЛЕЕ
17 ТРЛН. РУБ.

ЗАКАЗЧИКАМ

ЭКОНОМЬТЕ ДО

19,5%

ВЫБИРАЯ ИЗ ПРЕДЛОЖЕНИЙ
350 000 ПОСТАВЩИКОВ

ПОСТАВЩИКАМ

БОЛЕЕ

500

ЗАКУПОК ЕЖЕДНЕВНО
ОТ КРУПНЕЙШИХ КОМПАНИЙ

ЭВОЛЮЦИЯ ТЕНДЕРПРО

2002-2003	2003-2006	2006	2009	2012	2016
Первое в России решение для ЛУКОЙЛ Первый прототип ЭТП ТендерПро	Первые клиенты КАМАЗ, ММК, ЛУКОЙЛ, ФосАгро	Основание группы компаний ТендерПро	Выход на рынки СНГ	TECLOT.COM. Выход в Китай. Аутсорсинг закупок	Интеграции с ERP заказчиков
2018	2020	2021	2022	2023	2024
Управление договорами	Госторги Узбекистан	Включение в реестр российского ПО	Получение IT аккредитации Минцифры	Внедрение КСО (корпоративной социальной ответственности)	Запуск мобильной версии и @TenderProSmartBot

ДОСТИЖЕНИЯ



Рейтинговое исследование рынка электронной коммерции в секторе b2b базируется на опросе РА ЭКСПЕРТ ведущих корпоративных заказчиков России

2014

Наивысший уровень клиентской и технической поддержки

2017

За создание новых форматов услуг в области межкорпоративной торговли, За достижения в области создания на платформе ЭТП центра компетенции по аутсорсингу закупок

2018

Высокое качество маркетинговой поддержки крупнейших корпоративных заказчиков

2019

Высокое качество и разнообразие дополнительных сервисов

2020

Наибольшая гибкость и широта торгово-закупочного функционала

2021

За развитие на платформе ЭТП центра компетенции по реализации неликвидных и непрофильных активов





































2022

За высокий уровень клиентоориентированности торгово-закупочных сервисов и услуг
Сертификат «Лучшее предприятие отрасли 2021», согласно экспертному анализу Центра аналитических Исследований

2023

За высокие темпы развития торгово-закупочных сервисов для корпоративных заказчиков

КРУПНЕЙШИЕ КОРПОРАТИВНЫЕ ЗАКАЗЧИКИ

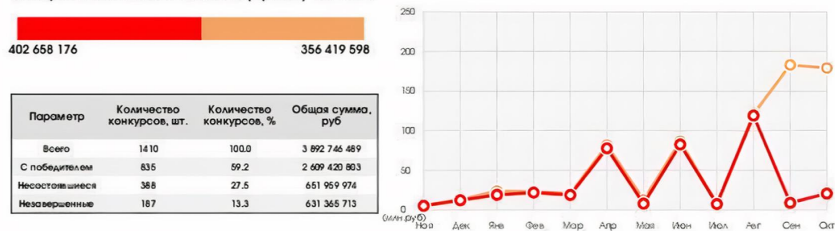
 РУСАЛ	 КАМАЗ	 ЧЕРКИЗОВО С 1974	 РУССКАЯ МЕДНАЯ КОМПАНИЯ	 ЛокоТех	 Grand Capital
 МАГНЕЗИТ	 ЕВРОХИМ	 ТЕХНОНИКОЛЬ	 КУМЗ	 Центр Внедрения ПРОТЕК	 ЖЕЛДОРРЕММАШ
 О'КЕУ	 Hoff	 ДОНУГОЛЬ ДОБЫЧА ПЕРЕРАБОТКА ПРОДАЖА УГЛЯ	 ТопПром ХОЛДИНГ УГОЛЬНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ	 СЯСЬСКИЙ ЦБК	 ШАХТОУПРАВЛЕНИЕ ОБУХОВСКАЯ
 НЛМК	 НефтеТранс Сервис	 ЗАГОРСКИЙ ТРУБНЫЙ ЗАВОД	 ФОСАГРО	 ТУРБО СЕРВИС	 Green Ray
 ТРАНСМАШХОЛДИНГ	 АРХАНГЕЛЬСКИЙ ЦЕЛЛЮЛОЗНО-БУМАЖНЫЙ КОМБИНАТ	 РУССКИЙ УГОЛЬ	 ДА!	 МОТОВИЛИХИНСКИЕ ЗАВОДЫ	 PEKSODA
 БУРСЕРВИС УСПЕШНЫЙ ПУТЬ К НЕДРАМ	 ИРЗ	 Luzales ЛУЗАЛЕС®	 ELGA	 ХИМПРОМ НОВОСИБИРСКИЙ	 РУССОЛЬ

АНАЛИТИКА И ОТЧЁТНОСТЬ

АКТУАЛЬНЫЕ И ПОЛНЫЕ СВЕДЕНИЯ

Общий экономический эффект*, руб: 402 658 176

Общий экономический эффект, %: 15.4



* Отклонение предложения победителя от среднего предложения к конкурсу

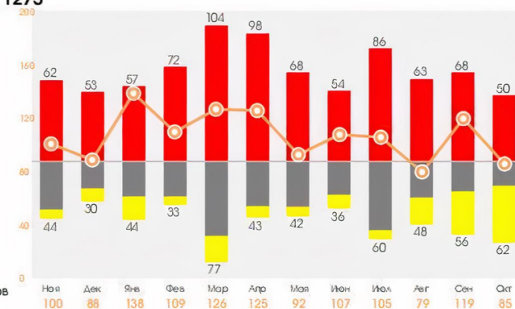
Возможная экономия Полученная экономия

Количество новых конкурсов, шт: 1273



- с победителем: 835 (59.2%)
- несостоявшиеся: 388 (27.5%)
- незавершенные: 187 (13.3%)

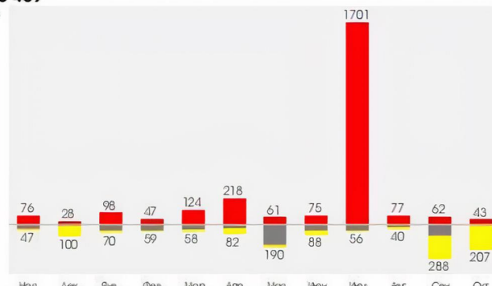
Динамика открытия новых конкурсов



Общая сумма торгов*, руб: 3 892 746 489



- с победителем: 2 609 420 803 (67.0%)
- несостоявшиеся: 651 959 974 (16.7%)
- незавершенные: 631 365 713 (16.2%)



ЦЕНТР КАТАЛОГИЗАЦИИ

Профессиональное решение по нормализации, параметризации и ведению номенклатурных справочников

МЕЖКОРПОРАТИВНЫЙ КАТАЛОГ ТЕНДЕРПРО

- Проведение электронных тендеров
- Уведомление компаний-участников о тендерах
- Составление списков закупок и прайс-листов с единым обозначением товаров
- Актуальные сведения о спросе и предложении
- Продвижение товара целевой аудитории

НОРМАЛИЗАЦИЯ НСИ ПАРТНЕРОВ

- Ведение нормативно-справочной информации в АСУ НСИ в соответствии с инструкциями и регламентами
- Обеспечение достоверности, актуальности и полноты данных справочников АСУ НСИ
- Классификация, нормализация, кодирование и обогащение данных на основе параметрического описания и стандартизированных терминологических словарей

НАШЕ ПРЕИМУЩЕСТВО

- Опыт более 20 лет
- Индивидуальный подход
- Соответствие стандартам
- Инновационные методы
- Работа с предприятиями различных отраслей
- Многоуровневая система контроля качества

ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ МАЛОГО БИЗНЕСА



МГНОВЕННАЯ РЕГИСТРАЦИЯ

уже сейчас вы сможете создать личный кабинет получить доступ к закрытой части ЭТП



НИКАКИХ СЛОЖНЫХ НАСТРОЕК

не нужно устанавливать дополнительные программы и покупать ЭЦП



ПРИГЛАШЕНИЕ В ТЕНДЕР УЖЕ СЕГОДНЯ

включение подписки на приглашения в тендер в один клик



ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ КАНАЛ ПРОДАЖ

участие в тысячах актуальных торгах крупнейших заказчиков РФ

**БЫСТРАЯ АККРЕДИТАЦИЯ
БЕЗ ЛИШНИХ БАРЬЕРОВ**

СЛОЖНЫЕ ЗАКУПКИ



ИССЛЕДОВАНИЕ

исследуем конъюнктуру рынка



ПОИСК

поиск потенциально заинтересованных в закупках компаний



АДРЕСНОЕ ОПОВЕЩЕНИЕ

о возможностях участвовать в закупке



ПРИГЛАШЕНИЕ

к участию в конкурентных закупках

ГЛУБОКАЯ ПРОРАБОТКА КОНКУРСОВ НА ПРЕДТЕНДЕРНОМ ЭТАПЕ



АУТСОРСИНГ

2012	Выход на рынок услуг аутсорсинга
2012	Договор с ПАО «ГАЗПРОМ» по аутсорсингу части закупочных процедур
2014	Договор с ООО «ХОЛСИМ (РУС)»
2014	Договор с ПАО «ЛУКОЙЛ»
2016	Договор с ООО «РУССДРАГМЕТ» по аутсорсингу полного цикла закупок
2018	Договор с АО «ПРИИСК СОЛОВЬЕВСКИЙ»
2019	Договор с ООО «Здоровая ферма» на еженедельный мониторинг цен на продукты питания
2020	Договор с Северсталь
2023	Договор с НЛМК



АУТСОРСИНГ ЗАКУПОК КЕЙС ГАЗПРОМ

ЗАДАНИЕ ОТ ПАО «ГАЗПРОМ»:

Привлечение поставщиков к участию в конкурсе на оказание услуг по землеустроительным работам по объектам магистрального газопровода.



РЕЗУЛЬТАТ АУТСОРСИНГА ЧАСТИ ПРОЦЕДУР:

- **160+ КОМПАНИЙ**

Найдено и приглашено более 160 компаний по указанному профилю

- **100+ ЗВОНКОВ**

Сделано более 100 звонков компаниям

- **30 КОМПАНИЙ**

Выразили предварительную заинтересованность в участии

- **21 КОМПАНИЯ**

Смогла подготовить пакет документов для участия и подать предложения

- **ЛУЧШЕЕ ЦЕНОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ**

Экономический эффект — 30% от начальной цены

ИНТЕГРАЦИЯ



КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД

анализ ТЗ, проработка комплексного проекта интеграции



ПОЛНОЕ РУКОВОДСТВО

организационное и техническое руководство выполнением работ на всех этапах



КОНТРОЛЬ

контроль результатов и сроков исполнения



РАБОЧАЯ ГРУППА

формирование и координация рабочей группы проекта, включая представителей заказчика



СРОКИ

отслеживание сроков исполнения этапов проекта



ДОКУМЕНТООБОРОТ

ведение документооборота

2014

2015

2016

2016-2017

2018

2019

2019

2019

2020



ИНТЕГРАЦИЯ С КАМАЗ

ВВОДНАЯ ИНФОРМАЦИЯ

Заказчик:	ПАО «КамАЗ»
ИТ-поставщик:	ООО «ТендерПро»

СРОКИ ВЫПОЛНЕНИЯ ПРОЕКТА

Первый этап:	2 месяца
Второй этап:	1 месяц

ЦЕЛИ ПРОЕКТА

Создание технологического стека для полноценного обмена данными между системами ЭТП Tender.Pro и порталом закупок ПАО «КамАЗ», реализованном на базе 1С: "предприятие" для увеличения конкуренции в торгах ПАО «КамАЗ» и расширения перечня используемых типов онлайн процедур.

НАПРАВЛЕНИЕ/ОБЛАСТЬ И ТИП РАБОТ

- Управление закупками (снабжением)
- Автоматизация продаж
- Управление отношениями с поставщиками



KAMAZ

СЕРВИС ЗАКУПКИ С «1С»

Номер: 000003537 Дата: 07.11.2017 15:26:32 Лот: ДЗЛ006173 Вес критерия цена: 100 Статус: На рассмотрении ДЗ (окончательное)

Организация: Подразделение:

Дата окончания переговоров: 01.12.2017 Окончательный расчет:

Участники Рабочая группа Переговоры рабочей группы Файлы Дополнительно История

Участники (Первоначальные) Участники (Окончательные)

[+](#) Добавить [✖](#) [↑](#) [↓](#) [🔍](#) Найти... [📄](#) Заполнить предложения

N	Коммерческие предложения	Оформлен КАМАЗ	ТендерПро	агент	Предыдущее название поставщика	Уровни рисков	Победит
1	Коммерческое предложение ДЗЛ010699 от 07.11.2017 8:14:38	Нет	Загрузить КП из ТендерПро Объявить победителей на тендер про	ООО НПК " [REDACTED] "			<input type="checkbox"/>

1

ФОРМИРОВАНИЕ ЗАКУПОК

в корпоративной системе на основе заявки

2

ПУБЛИКАЦИЯ КОНКУРСОВ

на ЭТП Tender.pro из корпоративной системы

3

ПЕРЕДАЧА ИТОГОВ

из Tender.pro в корпоративную систему

4

СИНХРОНИЗАЦИЯ

информации по поставщикам и каталогам

РЕШЕНИЯ И СЕРВИСЫ



SAAS

Облачная платформа Software as a Service для закупщиков и поставщиков



ОТЧЕТЫ И РЕЙТИНГИ

Аналитические отчеты, встроенная система рейтингов



MASTER DATA MANAGEMENT

Управление качеством данных для контроля параметров закупки



АУТСОРСИНГ ЗАКУПОК

Эффективное выполнение процесса или его части профессионалами



УЧЕБНЫЙ ЦЕНТР

Бесплатные семинары и вебинары для поставщиков и организаторов



СЕРВИС ПРОВЕРКИ ПОСТАВЩИКОВ

Бесплатная проверка надежности потенциальных контрагентов



ИНТЕГРАЦИЯ SAP, ORACLE, 1C

обмен данными с ERP, CRM, MDM, BI-системами организаторов через API



СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ДОГОВОРАМИ

формирование договора напрямую из конкурентной процедуры с функцией прямого заказа



АККРЕДИТАЦИЯ ПОСТАВЩИКОВ

компании могут получить признак аккредитации от Организатора



МОНИТОРИНГ И КОНТРОЛЬ

оперативный доступ к информации для руководителей

НЕЛИКВИДЫ

50%

и более неликвидов находят своих покупателей

200+

компаний реализуют неликвиды и непрофильные активы


2,8

среднее количество участников торгов

70 000+

конкурсов на продажу

ПЕРСОНИФИЦИРОВАННАЯ СИСТЕМА

№	Товар	Гост	Коммент.	Кол-во	Ед. изм.	Сумма (без НДС)	Сумма (без НДС)	Сумма (без НДС)	
1	Закупка электродвигателей (id271528) (RUB)					Минимальные цены			
17	Комментарий								
19	Участники:		3				Элком, Санкт-Петербург	Электроагрегат (Воронеж), Воронеж	СЭТЗ, Новосибирск
27	Анкета:								
39						НДС 20 %	НДС 20 %	НДС 20 %	
40	Итого с транспортировкой:					12 566,67	2 050,00	6 350,00	
41	Транспортировка:							1 666,67	
42	Итого:					12 566,67	2 050,00	4 683,33	
43	1 ЭДВГ АДМС100L-4УЗ IM3081 Г51689Электродвигатель		Комментар	60,000	шт	3 900,00	1 150,00	1 700,00	
44	2 ЭДВГ АИР80B6 1,1x1000 IM2081 ГP51689Электродвигатель		Комментар	20,000	шт	7 533,33	566,67	750,00	
45	3 ЭДВГ АИР280S-8УЗ IM1001 Г51689Электродвигатель	Гост 275663	Комментар	40,000	шт	1 133,33	333,33	2 233,33	

73%

клиентов работают с индивидуальными формами конкурентных листов

**ИНДИВИДУАЛЬНАЯ ОТЧЕТНОСТЬ ПОЗВОЛЯЮТ
КОМПАНИЯМ ЛЕГКО ВСТРАИВАТЬ ДАННЫЕ В БИЗНЕС-
ПРОЦЕССЫ СВОЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

ОТЛИЧИЯ ОТ КОНКУРЕНТОВ



НЕЗАВИСИМОСТЬ

Единственная неаффилированная с чиновниками и госкорпорациями компания федерального уровня на рынке услуг по организации торгов через электронные системы



ГИБКОСТЬ

Погруженность руководства в рынки и продукты обеспечивает простую структуру принятия решений, что дает гибкость и эффективность взаимодействия с партнерами



НАХОДИМ ТОЧКИ РОСТА

Политика отказа от лоббистского ресурса заставляет компанию быть гибкой и находить точки роста в нетрадиционных подходах и уникальных разработках



РАБОТАЕМ НА ВСЕХ РЫНКАХ

С полным набором необходимых сервисов и инструментов

СХЕМА РАБОТЫ В СИСТЕМЕ ТЕНДЕРПРО В КАЧЕСТВЕ ОРГАНИЗАТОРА ТОРГОВ

1

ПОДГОТОВИТЕЛЬНАЯ РАБОТА

- проанализировать закупки
- выделить направления
- определить ответственных
- сотрудников

2

РЕГИСТРАЦИЯ НА ПЛОЩАДКЕ

- добавить сотрудника
- зарегистрировать компанию

3

ОБУЧЕНИЕ ФУНКЦИОНАЛУ

- вебинар
- канал на YouTube
- справка
- куратор

4

НАСТРОЙКА ФУНКЦИОНАЛА

- на уровне компании
- на уровне конкурса

5

ПРОВЕДЕНИЕ ПЕРВЫХ КОНКУРСОВ

- запрос котировок
- аукцион
- конкурс на закупку
- конкурс на продажу

6

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С ПОСТАВЩИКАМИ

- производители
- дистрибьютеры
- импортеры

7

ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ

- получение документов
- выбор победителя

8

КОНТРОЛЬ ЗАКУПОЧНОГО ПРОЦЕССА ЭТП

- на уровне холдинга
- на уровне компании
- на уровне сотрудника

9

АНАЛИЗ СТАТИСТИКИ

- по процедурам
- по сотрудникам
- по участникам

10

РЕКОМЕНДАЦИИ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ

- подбор шаблона конкурса
- подбор конкурентного листа
- подбор настроек конкурса

КОНТАКТЫ



ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС

141707, МО, г. Долгопрудный,
Проспект Пацаева, д. 7, корп. 1, оф. 43

ОБСЛУЖИВАНИЕ

По вопросам обслуживания просьба обращаться телефонный центр
«ТендерПро-консультант». Телефон работает круглосуточно.

+7 (495) 215-14-38

CLIENT@TENDER.PRO

@TenderProSmartBot

@TenderProSupport